



Fertiliseurs d'Entreprises

AUDIT - EXPERTISE COMPTABLE - CONSEIL
JURIDIQUE & FISCAL - SOCIAL & GRH - INTERNATIONAL

Partenaire de l'automobile



Les clés du pilotage du garage



- Une organisation administrative et comptable adaptée à votre activité,
- Une méthode d'accompagnement permettant de franchir les étapes de votre vie professionnelle avec sérénité et sécurité,
- Des équipes spécialisées automobile et des outils performants,
- La sécurisation des informations comptables (optimisation de votre logiciel DMS, validation des procédures de facturation et d'encaissement, gestion de la TVA sur la marge, diagnostic du plan comptable, etc.),
- Un accompagnement au management de votre garage afin de s'adapter aux nouveaux modes économiques de votre secteur d'activité,
- Des orientations sur les nouveaux modes d'exploitation pouvant contribuer au développement de votre entreprise (digital, marketing prédictif, après-vente etc.),
- Diagnostic du respect de la convention collective applicable,
- Externalisation de la paie,
- Accompagnement lors de l'embauche, rupture du contrat de travail, etc.,
- Assistance au contrôle social.

Un pilotage efficace de votre entreprise



Les avantages Exco

Forts d'une expérience reconnue auprès des professionnels de l'automobile, nos experts connaissent vos métiers et votre secteur d'activité. Ils vous proposent des offres d'accompagnement alliant proximité, réactivité et professionnalisme adaptées à vos besoins.

C'est avec engagement et indépendance que votre Expert Exco sera à vos côtés dans la réalisation et l'accompagnement de vos projets.

Des bénéfices avérés

- Un gain de temps et de sécurité dans la gestion administrative et comptable de votre garage,
- Une visibilité régulière avec le suivi de vos objectifs récurrents et personnalisés,
- Une rentabilité optimisée et une trésorerie améliorée grâce à la mise en place d'un **dossier Performance** reconnu dans votre secteur,
- Un échange régulier et constructif visant à sécuriser le dirigeant,
- Une optimisation sociale et fiscale personnalisée,
- Un accompagnement spécifique à la transmission de votre entreprise.

Exco : une méthode, des équipes, des outils au service des professionnels de l'automobile.

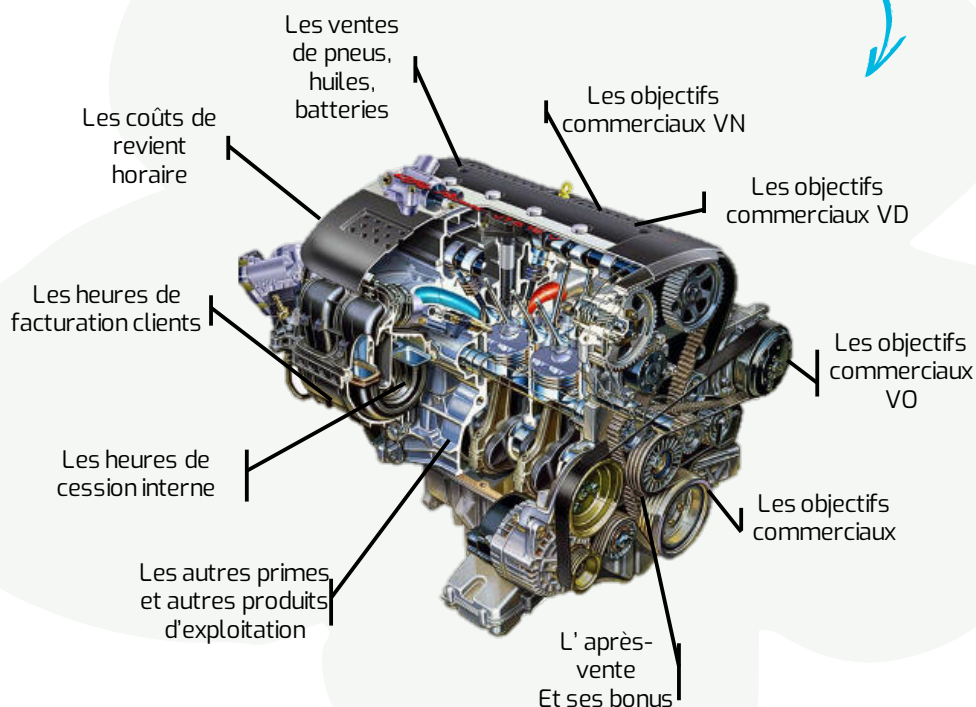
Avant la reprise ou la création et pendant la phase de financement

- Détermination de la typologie du garage à reprendre ou créer, en fonction de vos compétences et de votre apport financier,
- Validation de la faisabilité du projet, en analysant chaque métier du garage : mécanique, carrosserie, VN (véhicule neuf), VO (véhicule d'occasion), carburant, etc.,
- A vos côtés dans la négociation du prix d'acquisition,
- Assistance dans l'établissement d'un business plan axé sur la comptabilité analytique de votre garage tenant compte de l'historique de l'affaire, de votre stratégie et de vos objectifs,
- Aide au choix du statut social du dirigeant et de la structure juridique les plus adaptés,
- Accompagnement dans la recherche de financements,
- Accompagnement spécifique du repreneur sur un plan comportement et un plan organisationnel.

Suivre et optimiser la performance du garage

- Mise en place d'un **dossier Performance** basé sur les objectifs commerciaux et sociaux de votre garage et sur la comptabilité analytique,
- Suivi de la performance de votre garage vous permettant de connaître et d'améliorer vos seuils de rentabilité par secteur d'activité ; maîtriser et optimiser vos taux de facturation horaires,
- Compte-rendu d'activité trimestriel vous permettant de suivre rationnellement les activités de votre garage.

Les composants qui influent sur la performance de votre garage



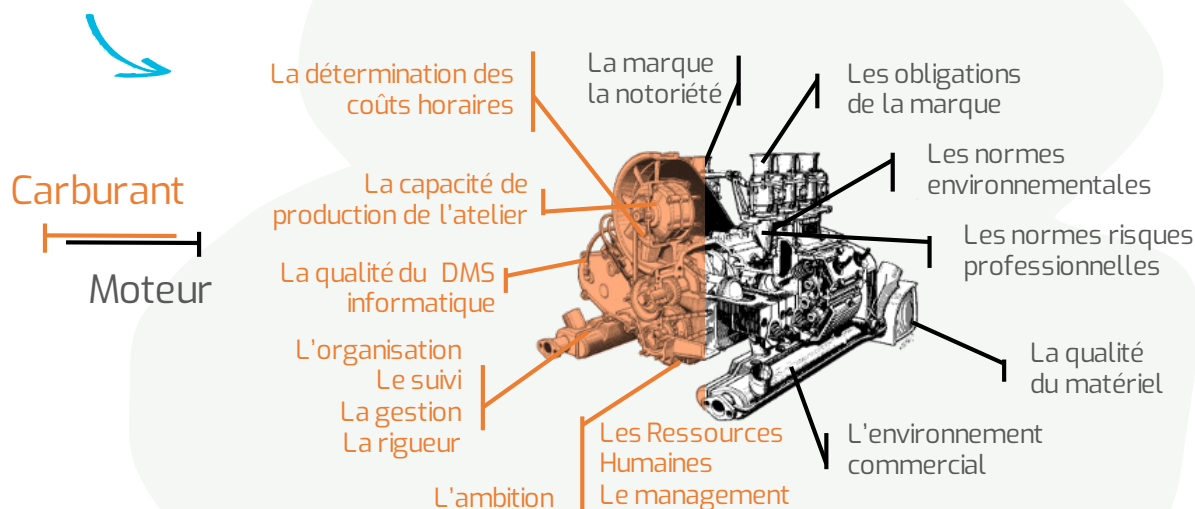
Anticiper les phases de développement et de consolidation de votre entreprise

- Mise en place d'un dossier d'évolution des structures et projection sur les prochains exercices afin d'anticiper les besoins qui seront identifiés,
- Anticipation et projection sur les investissements à réaliser pour respecter les standards concernant les normes environnementales et les obligations Constructeur,
- Projection sur les capitaux propres de la société, sur la trésorerie afin d'en garantir la consolidation,
- Maîtrise des « boni » de liquidation,
- Analyse et renforcement du statut des dirigeants,
- Consolidation de la structure salariée,
- Point sur les normes environnementales et les standards constructeur.

Anticiper et optimiser la transmission de votre garage

- Prise en compte des caractéristiques de la transmission envisagée (vente à un tiers, à un salarié ou à un membre de la famille),
- Estimation de la valeur du fonds de commerce basée sur une méthode reconnue,
- Mise en évidence des conséquences fiscales, financières, et sociales liées à la cession,
- Recommandations d'organisation interne et proposition d'objectifs visant à faciliter la transmission,
- Recommandations orientées sur le patrimoine immobilier des dirigeants et ouverture d'une réflexion visant sa transmission,
- Optimisation fiscale et patrimoniale dans le cadre de la cession.

Les composants pouvant influencer la valeur de votre fonds de commerce



Afin d'être toujours plus proche de vous et anticiper l'évolution de votre secteur d'activité, Exco s'appuie sur le savoir-faire de partenaires reconnus



Pour en savoir plus,
retrouvez-nous sur :

www.exco.fr

ou dans l'un de nos cabinets
proche de chez vous.

Contactez la commission Automobile

01 58 05 22 90
06 07 23 66 00
excosecteurauto@exco.fr

